

### Branchenführende Cybersicherheitslösungen und umfassender Schutz für Kunden.



Martin Wieser  
Channel Account Manager, Fortinet

**Hallo Sarah, warum habt ihr euch für Fortinet als Anbieter von Cybersicherheitslösungen entschieden und wie helfen euch Fortinet-Lösungen, eure Kunden zu schützen?**

Hallo Martin, wir haben uns für Fortinet entschieden, da Fortinet als ein führender Anbieter von Cybersicherheitslösungen bekannt ist und ein breites Spektrum an Lösungen anbietet. Fortinet Lösungen helfen uns, unsere Kunden umfassend vor verschiedenen Bedrohungen zu schützen. Indem wir Fortinet Produkte wie Firewalls, Bedrohungserkennungssysteme und VPN-Lösungen einsetzen, können wir eine effektive Netzwerksicherheitsstrategie implementieren. Die kontinuierliche Überwachung und Analyse des Netzwerks ermöglicht es uns, potenzielle Bedrohungen in Echtzeit zu erkennen und zu beheben.



Sarah Hubinger  
Prokuristin / COO, Tom's IT Enterprise Solutions GmbH



**Danke für eure Entscheidung für Fortinet. Wie trägt die Zusammenarbeit mit Fortinet zu eurem Erfolg bei?**

Die Zusammenarbeit mit euch trägt wesentlich zu unserem Erfolg bei, da wir durch eure innovativen Technologien und Sicherheitslösungen in der Lage sind, unseren Kunden eine umfassende Netzwerksicherheitsstrategie zu bieten.



**Welchen Einfluss hatte das ENGAGE Partnerprogramm auf euer Tagesgeschäft?**

Eine gute Frage. Durch das ENGAGE Partnerprogramm haben wir mehr Fachwissen erlangt und sind in der Lage, unseren Kunden eine noch bessere Unterstützung und Expertise im Bereich Netzwerksicherheit zu bieten. Dies ermöglicht es uns, schnell und effektiv auf die Sicherheitsbedürfnisse unserer Kunden einzugehen.



Sarah Hubinger,  
Prokuristin / COO

Tom's IT  
Enterprise Solutions GmbH

[www.toms-it.at](http://www.toms-it.at)



Als renommiertes IT-Unternehmen ist es unsere erklärte Mission, Unternehmen den maximalen Schutz im Bereich IT-Sicherheit zu bieten.

Partner Level: Advocate Partner





**Genau, die Netzwerksicherheit wird immer wichtiger. Warum habt ihr euch bei euren Kunden für Fortinet Fabric Solution (MESH-Architekturansatz) entschieden?**

Da gibt es 3 Hauptgründe: Einfache Bereitstellung von vielseitigen Security-Services. Kostenvorteil durch Konsolidierung. Hoher Level an Security durch breites Portfolio möglich.



**Wie haben unsere Marketing-Tools und -Kampagnen euch geholfen, eine Pipeline zu generieren und neue Kunden zu gewinnen?**

Durch Marketingkampagnen, wie z.B. das bevorstehende Business Breakfast, können wir neue Kunden gewinnen, indem das Bewusstsein für unsere Lösungen und Dienstleistungen gesteigert wird.



**Sprechen wir über Expertise. Warum ist die NSE-Zertifizierung für das Wachstum und die Entwicklung eures Unternehmens wichtig?**

Die NSE-Zertifizierung von Fortinet ist wichtig für das Wachstum und die Entwicklung unseres Unternehmens, da sie uns die nötigen Fähigkeiten und Kenntnisse vermittelt, um fortschrittliche Sicherheitslösungen von Fortinet zu implementieren und zu warten. Die Zertifizierung ermöglicht es uns auch, unser Fachwissen im Bereich der Netzwerksicherheit zu erweitern und unsere Kunden mit umfassenden und zuverlässigen Sicherheitslösungen zu unterstützen. Darüber hinaus stärkt die NSE-Zertifizierung unser Image als vertrauenswürdiger und kompetenter Partner im Bereich der Netzwerksicherheit.



**Wie würdet ihr eure Partnerschaft mit Fortinet beschreiben und was sind eure zukünftigen Entwicklungspläne?**

Wir schätzen die branchenführenden Sicherheitslösungen von Fortinet sowie die Unterstützung und Schulung für unsere Mitarbeiter. Unsere zukünftigen Entwicklungspläne umfassen eine engere Zusammenarbeit mit Fortinet, um unser Fachwissen und unsere Kompetenz im Bereich der Netzwerksicherheit weiter auszubauen und unseren Kunden eine noch bessere Unterstützung zu bieten. Wir planen auch, unsere Zertifizierungen weiter zu erhöhen, um unsere Fähigkeiten und unser Know-how zu erweitern.



**Das klingt nach einem tollen Plan. Wir unterstützen euch gerne dabei. Vielen Dank für das großartige Feedback!**